



Boletín nº11 Oct – Nov – Dic 2008

En Resumen...

Multilaterales

Conferencia sobre Financiación del Desarrollo: pateando la pelota para adelante, en Doha se realizó la Conferencia de Revisión sobre la Financiación para el Desarrollo. Debido al fuerte bloqueo de los Estados Unidos, poco pudo avanzarse. Sin embargo, se acordó realizar una conferencia sobre la crisis financiera en los próximos meses, ya con Obama en la presidencia de ese país.

OMC otro empujoncito a la ronda: Posiblemente alrededor del 15 de diciembre los Ministros se reunirán en Ginebra para negociar las modalidades de acceso a los mercados de bienes agrícolas e industriales en el marco de la Ronda de Doha.

IGTN en el Foro Awid: representantes de IGTN Europa, Estados Unidos, América Latina, África y Caribe, compartieron experiencias de movilización contra los tratados de libre comercio a nivel nacional y regional.

Bilaterales América Latina y Unión Europea

Devorando el Caribe: Se aprobó el Acuerdo de Asociación Económica entre la UE y el Cariforo. En el contexto de crisis financiera global, el acuerdo prevé impulsar liberalizaciones en sectores estratégicos como el financiero y el de servicios.

Regionales

Reunión Especializada de la Mujer del MERCOSUR: LA-IGTN presentó las principales problemáticas y recomendaciones para orientar el comercio internacional hacia el desarrollo y la equidad en la región.

Difundiendo resultados y debatiendo alternativas: IGTN Uruguay realizó un taller con activistas, miembros de organizaciones sindicales y de derechos humanos sobre el comercio internacional y los impactos de género en Uruguay

Foro Social Américas debate sobre Integración: Agustina Pérez de IGTN Argentina comparte reflexiones del Foro. "El arco de posibilidades va desde la integración subordinada que suponen los acuerdos y tratados con Estados Unidos y la UE, pasando por las alianzas estratégicas, a aquellos que buscan contribuir a la instauración de un modelo complementario a nivel regional" afirma Agustina.

Glosario

Herramienta para aclarar algunos conceptos que se desarrollan en el boletín:

Acuerdo de Asociación, Consenso de Monterrey, G20, Organización Mundial del Comercio, Ronda de Doha.

Boletín elaborado por el Capítulo Latinoamericano de la Red Internacional de Género y Comercio, con el apoyo de UNIFEM. Las noticias surgen de notas de prensa de medios locales e internacionales, entre otras: Resumen de Prensa de OXFAM y Boletín de Puentes de ICTSD. Editora Responsable: Nicole Bidegain.
Para suscribirse o darse de baja: boletín@generoycomercio.org
Para leer boletines anteriores: <http://www.generoycomercio.org/latino.html>

M u l t i l a t e r a l e s



International Conference on Financing for Development

Doha, Qatar, 29 November - 2 December 2008

Pateando la pelota para adelante

Entre el 29 de noviembre y el 2 de diciembre los Estados miembros de las Naciones Unidas, organizaciones multilaterales y de la sociedad civil se reunieron en Doha para examinar la aplicación del *Consenso de Monterrey** sobre la financiación para el desarrollo y renovar el compromiso en el actual contexto de crisis. Sin embargo, los compromisos en Doha dejaron gusto a poco.

Esta era una oportunidad para lograr un consenso mundial sobre los problemas estructurales que imposibilitan el desarrollo de muchas naciones. Deuda externa, reglas de juego del comercio internacional, volatilidad de flujos de capitales e inversiones, incremento en los niveles de Asistencia Oficial para el Desarrollo y reforma de la arquitectura financiera internacional fueron temas discutidos en Doha, pero pocos fueron los compromisos reales.

El primer día de la Conferencia el Presidente de la Asamblea General, Miguel D'Escoto presentó un documento borrador que intentaba consensuar las posiciones entre los distintos países. El objetivo era acordar un documento que fuera aceptable para todos y que la Conferencia tuviera como resultado una clara voluntad política de los países de redoblar sus esfuerzos para financiar el desarrollo, refundar la arquitectura financiera internacional y asegurar mecanismos claros de seguimiento de los compromisos asumidos.

A pesar del espíritu de la mayoría de los países de dar un mensaje de respuesta conjunta, Estados Unidos se opuso a aceptar el documento, bloqueó el consenso diciendo que había compromisos que no podía asumir y propuso cambios sustanciales en más de 15 párrafos. Varios eran los temas en los que

Estados Unidos no quería comprometerse, por ejemplo: no quería reformas estructurales del sistema de comercio multilateral en favor de los países en desarrollo, sino solo promover la conclusión de la Ronda de Doha, tampoco quería explicitar compromisos concretos sobre Cambio Climático, ni la eliminación de paraísos fiscales, ni compromisos en el aumento de la Asistencia Oficial para el Desarrollo. Pero el punto más álgido de la negociación refería a que Estados Unidos no estaba dispuesto a aceptar que las decisiones sobre la reforma del sistema financiero y monetario internacional se discutieran en Naciones Unidas, ¿qué tiene que ver Naciones Unidas con la reforma del sistema financiero? ¿Qué tienen que ver las medidas para salir de la crisis con el desarrollo? De forma cínica la delegación estadounidense afirmaba que las medidas para superar la crisis financiera se tenían que tomar *en casa*, es decir, en Washington bajo la órbita del Banco Mundial y del Fondo Monetario Internacional y en *el club con los amigos*, es decir, en las reuniones del G20*.

Con las negociaciones bloqueadas por Estados Unidos, representantes de las organizaciones de la sociedad civil, entre ellas IGTN, organizaron una movilización simulando una votación.

La sociedad civil sugiere a los miembros de la ONU a votar por el documento de Doha propuesto por el Presidente de la Asamblea General. La mayoría del G-192 (todos los países de Naciones Unidas) puede y debería ignorar el juego antidemocrático de poder de la administración Bush. Es evidente que la mayoría de los líderes reconoce la urgencia de la crisis que va a golpear a los países y a los pueblos más vulnerables, particularmente a las mujeres, a no ser que se tomen acciones concretas ya!

Reafirmamos nuestro apoyo para que haya una nueva Conferencia de Naciones Unidas sobre el sistema financiero y monetario global. También apoyamos un fuerte seguimiento al proceso de Financiación para el Desarrollo.

El G-192 elige:

1. Votar por un desarrollo democrático centrado en la gente
- o
2. Aceptar el veto de Bush & Cia.

Esta movilización fue cubierta por la prensa internacional y algunos delegados se sumaron a poner su voto 'por un desarrollo democrático centrado en la gente'. A puertas cerradas se terminó de negociar el documento que reflejó un nuevo balance de fuerzas, donde en algunos temas se lograron avances (como el compromiso de realizar una conferencia de Naciones Unidas sobre la crisis financiera y sus impactos en el desarrollo) pero a expensas de reducir los compromisos en otros.

Trade-offs para salvar la conferencia

Para lograr el llamado a la Conferencia sobre la Crisis financiera antes de la próxima reunión del G20, la sección sobre comercio y las referencias a Cambio Climático fueron debilitadas a causa del trade-offs entre Estados Unidos, CANZ (Canadá, Australia y Nueva Zelanda) y los países del sur. En el documento propuesto por el Presidente de la Asamblea General se reforzaba la necesidad de reformas estructurales en el sistema multilateral de comercio a favor de los países en desarrollo y menos adelantados. Sin embargo en el documento aprobado, el mayor énfasis se pone en concluir la *Ronda de Doha de la OMC**.

Unos días antes, en la mesa redonda sobre comercio, Aldo Caliari (Center of Concern) presentó a los gobiernos, en nombre de la sociedad civil, algunas preocupaciones sobre enfocarse solo en la conclusión de la Ronda de Doha de la OMC. "El tiempo que queda hasta el final de la conferencia se aprovecharía mejor si se revisaran cierto número de desafíos que enfrentan los países en desarrollo que no estuvieron siquiera en la

agenda de las conversaciones de Doha. Después de todo, en los últimos siete años no ha habido avances a pesar de que el crecimiento global, empujado por el comercio, ha aumentado durante el mismo período. La plataforma de la Financiación para el Desarrollo fue la única a partir de la cual se discutieron algunos temas, por ejemplo cómo obtener rentas públicas del comercio; "Ayuda para el Comercio"; aumento de la infraestructura relacionada con el comercio; romper con el ciclo de la deuda de las exportaciones; y temas sistémicos que afectan el comercio, tal como el acceso al crédito y el manejo de la volatilidad de las tasas de cambio" afirmó Aldo.

Información completa: <http://un.org/esa/ffd/doha/press/ffd490.pdf>

Avances en igualdad de género: bueno pero insuficiente

El compromiso de Doha sobre igualdad de género va más allá de lo acordado en Monterrey. El grupo de trabajo de mujeres sobre la Financiación para el Desarrollo (FpD) compuesto por distintas organizaciones feministas, entre ellas IGTN, DAWN, WIDE, AWID, FTF-GCAP, FEMNET valora dicho avance pero considera que no es suficiente. En un comunicado de prensa el Grupo de Trabajo de Mujeres sobre FpD afirma:

- Es especialmente encomiable el que este documento se comprometa a la promoción de la igualdad de género y el empoderamiento económico de las mujeres como elemento esencial para el logro de un desarrollo equitativo y

efectivo; que lleve el análisis de género a la arena más amplia de la gestión pública; y que reafirme la eliminación de la discriminación basada en el género en todas sus formas, incluyendo en los mercados laborales y financieros así como, entre otros, en la posesión de bienes y en los derechos de propiedad.

- Sin embargo, los compromisos con la igualdad de género en el documento solo van a tener un significado real si se abordan de forma decisiva los temas sistémicos que apuntalan la pobreza, las asimetrías y la mala distribución del poder y los recursos en la economía política global. Como mujeres que hemos estado luchando por el reconocimiento de nuestros derechos humanos dentro de Naciones Unidas, seguimos creyendo que un multilateralismo inclusivo bien informado acerca de los derechos y que rinda cuentas es más factible si se ejerce bajo el ámbito de la Asamblea General de Naciones Unidas.
- Los decisores deben reconocer que los temas macroeconómicos, sistémicos y financieros no son neutros en relación al género y que por lo tanto demandan políticas concientes del tema género. Las mujeres constituyen la mayoría de la gente que trabaja en sectores flexibles e

informales con condiciones de trabajo a menudo precarias. Por lo tanto en tiempos de crisis ellas luchan más duramente por mantener sus empleos y sus niveles de ingresos. Al mismo tiempo, los recortes en la provisión de servicios públicos, incluyendo la educación y la salud, aumentan la carga del trabajo no remunerado e invisible que es llevado a cabo en su mayor parte por mujeres. Con las frecuentes fluctuaciones en los precios, las mujeres están luchando para manejarse con una mayor tensión financiera en sus hogares.

- Persistiremos en el fortalecimiento de los vínculos entre igualdad de género, derechos de las mujeres y empoderamiento de las mujeres y los variados temas, respuestas y reformas que se podrían acordar a medida que la comunidad global revisa los sistemas financieros y monetarios hacia una reforma integral de la gobernanza económica global. En conclusión, subrayamos el valioso significado del compromiso del documento final con una conferencia de alto nivel que será convocada por la Asamblea General de Naciones Unidas.
- Declaración Mujeres sobre FpD:
www.generoycomercio.org/incidencia.html

OMC otro empujoncito a la ronda

Posiblemente entre el 13 y 15 de diciembre se realice otra Conferencia Ministerial de la OMC para dar un nuevo impulso a las negociaciones de la ronda de Doha antes de fin de año.

El 1 de diciembre la nueva Comisaria de Comercio de la Unión Europea, Catherine Ashton se reunió con Pascal Lamy y con el embajador brasilero, Celso Amorim para evaluar la posibilidad de concluir el acuerdo. Según la Comisaria, nuevos textos sobre acceso a mercados de bienes industriales (NAMA) y bienes agrícolas serán presentados a fin de esta semana para que sean analizados en las capitales antes de la Ministerial.

Por otra parte, la Comisaria informó al Parlamento Europeo de su reunión en Ginebra y afirmó que: "El valor de este paquete de Doha es hoy particularmente

evidente en el frágil clima económico. Las presiones proteccionistas están en aumento. (...) El paquete de julio, si se confirma, significa no sólo el acceso a los mercados nuevos, también es la mejor 'política aseguradora' que podemos ofrecer cualquier empresa exportadora.

A su vez también dejó claras las ambiciones del bloque en la OMC: "de confirmar este paquete nos preparamos el camino para mucho más. En los servicios: con el 24% del comercio mundial, la UE es más grande exportador e importador de servicios - representa a 800 millones de euros con un superávit de 68 millones de euros. Vamos a ganar claramente."



IGTN en FORO AWID “El poder de los movimientos”



La construcción de movimientos contra los TLC

La IGTN estuvo presente en el foro de Awid “El poder de los Movimientos”. Este foro reunió a más de 2200 mujeres de todo el mundo para reflexionar sobre las estrategias del movimiento feminista y de mujeres hacia la transformación social. Miembras de la IGTN de todas las regiones compartieron sus experiencias de movilización en contra de los tratados de libre comercio.

Abiosseh Davis (USGTN) presentó las acciones que están realizando en contra de la iniciativa “Alianza para la Seguridad y la Prosperidad” promovida por Estados Unidos junto con Canadá y México. Esta alianza pretende ir más allá del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y profundizar las liberalizaciones y desregulaciones en sectores estratégicos como la energía. A su vez se quiere avanzar hacia la ‘armonización’ las políticas de migración y militarización en los tres países. Las organizaciones se están movilizando para denunciar en primer lugar que este es un proceso antidemocrático ya que solo las altas jerarquías del poder ejecutivo de los tres países involucrados están decidiendo el futuro de integración. Los parlamentos y la sociedad civil están totalmente excluidos del proceso. Por otra parte no se ha demostrado que el TLCAN haya sido beneficioso para las poblaciones de la región, especialmente para las personas en situación de pobreza y las mujeres, al contrario cada vez hay más evidencia de desigualdades estructurales, sin embargo, esta iniciativa propone más liberalización. Por último se seguirán violando los derechos humanos de las personas migrantes, mientras promueven mayor liberalización de los capitales entre las

fronteras, aplicarán políticas migratorias más severas así como se podrá militarizar las fronteras. Abiosseh comentó que es necesario seguir difundiendo las amenazas que implica esta ‘Alianza para la Seguridad y la Prosperidad’ y que grandes esfuerzos se están llevando a cabo para articular a los distintos actores sociales frente a esta iniciativa.

A su vez Christa Wichterich de IGTN Europa presentó la campaña ‘STOP EPA’ que movilizó a mucha gente para poner un freno los Acuerdos de Asociación Económica promovidos por la Unión Europea y Norma Sanchís de LA-IGTN compartió la experiencia de la Alianza Social Continental y las movilizaciones en contra del ALCA. A su vez Hassania Chalbi - Drissi (IGTN África) comentó los desafíos de involucrar a las organizaciones de base en las movilizaciones contra los Acuerdos de Partenariado Económico y, Mariama Williams (IGTN Asesora / IGTN Caribe) reflexionó sobre los desafíos para los movimientos sociales caribeños tras la reciente aprobación del Acuerdo de Asociación Económica entre el Caribe y la Unión Europea. La reunión fue facilitada por Diana Aguiar del Secretariado Internacional de la IGTN.

Bilaterales América Latina y Unión Europea

Devorando el Caribe

Después de años de contestadas negociaciones, el 15 de octubre se firmó el Acuerdo de Asociación Económica (EPA en inglés) entre los países miembros del Cariforo y la Unión Europea.

Este acuerdo es parte de la estrategia comercial agresiva que está implementando la Unión Europea mediante los Acuerdos de Asociación y especialmente los EPA con los países ACP (África, Caribe y Pacífico). Además de liberalizar el comercio de bienes, el acuerdo incluye propiedad intelectual, compras estatales, liberalización de los mercados de servicios e inversiones. Este acuerdo es el primer 'full EPA' e incluye elementos que aún no están decididos en las negociaciones del Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (AGCS) de la OMC e incluso elementos que han sido rechazados en las negociaciones del AGCS.

La liberalización de los servicios financieros es una prioridad para la Unión Europea. Esto ya ha sido evidenciado en los Acuerdos de Libre Comercio que tiene con Chile y México. Pero estas medidas de liberalización sin trabas a los flujos de capital restringen el espacio político de los gobiernos y limita su capacidad de manejar con flexibilidad los flujos de capitales para evitar crisis financieras. Muchos gobiernos pusieron sobre la mesa sus preocupaciones sobre los impactos negativos que tendrá en sus economías este acuerdo. Por un lado, la pérdida de ingresos fiscales por concepto de

los impuestos al comercio. Por otro lado, el incremento de las importaciones de Europa como ya se ha demostrado en otros países, amenazará la producción agrícola e industrial local.

El presidente de Guyana fue quien se opuso más fuertemente a los términos de negociación impuestos por la Unión Europea y exigió que se incluyera una cláusula de revisión obligatoria del EPA cada cinco años. Esta cláusula tiene como objetivo determinar los impactos y consecuencias de la implementación del acuerdo así como prever la introducción de ajustes a su aplicación si se considera necesario. Esta fue la condición puesta por el guyanés para firmar el acuerdo que finalmente fue aceptada por la Unión Europea.

Los países que pertenecen al Cariforo son: Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belize, Dominica, República Dominicana, Grenada, Guyana, Haití, Jamaica, Saint Lucia, Saint Vincent and the Grenadines, Saint Kitts and Nevis, Suriname, y Trinidad y Tobago. Cuba es también miembro pero no participó en las negociaciones.

R e g i o n a l e s

MERCOSUR atento a las relaciones entre Comercio y Género

Entre el 30 y 31 de octubre se realizó la XX Reunión Especializada de la Mujer (REM) del Mercosur en Brasilia, Brasil. Estuvieron presentes todas las Ministras de la Mujer de los países del Mercosur, incluyendo a Bolivia, Chile, Venezuela y México (que participa como observador).

Desde la sociedad civil, alrededor de 30 mujeres de organizaciones sociales de Argentina, Paraguay y Brasil participaron, así como una delegación de la LA-IGTN compuesta por Graciela Rodríguez y Moema Guedes de IGTN Brasil y Soledad Salvador de IGTN Uruguay.

LA-IGTN presentó los principales hallazgos y recomendaciones que se desprenden de la reciente investigación sobre los vínculos entre el Comercio, Género y Equidad en

América Latina en un almuerzo de trabajo con las Ministras y las organizaciones de la sociedad civil. Aprovechando que la reunión se desarrolló en Brasil, Graciela y Moema hicieron especial énfasis en las problemáticas y recomendaciones para este país.



Entre las principales recomendaciones destacamos:

- Las políticas comerciales deben estar articuladas con las políticas productivas, industriales, tecnológicas y educativas. Se debe promover la diversificación productiva y la incorporación de valor agregado en las exportaciones.
- Se debe promover el acceso equitativo entre hombres y mujeres al mercado de trabajo combatiendo la segregación laboral y la precarización de las fuentes laborales, sobre todo las vinculadas al comercio exterior.
- Los Estados deben ampliar su responsabilidad en la provisión de servicios de cuidado, como un derecho de las personas, no asociado a un determinado género, y tampoco cargado como costos adicionales al salario.

Las Ministras manifestaron la necesidad de seguir trabajando en este sentido. Especialmente Nilcea Freire, Ministra de Políticas para las Mujeres de Brasil, planteó la posibilidad de generar un Grupo de

Trabajo sobre Género y Comercio en el ámbito del Mercosur. Posiblemente esta propuesta se discutirá en la próxima reunión de la REM en Paraguay.

Difundiendo resultados y debatiendo alternativas

El 6 de diciembre IGTN Uruguay realizó una jornada de trabajo para difundir los resultados de la última investigación sobre los vínculos entre el Comercio, Género y Equidad para Uruguay y debatir en conjunto posibles alternativas.

En trabajo en grupo, las y los participantes comenzaron por identificar los impactos de la liberalización comercial para el Uruguay en las últimas décadas. Especialmente se analizaron los impactos diferenciados entre hombres y mujeres. Por ejemplo, se discutió sobre las consecuencias del cierre de fábricas que ya no eran “competitivas” frente a las empresas multinacionales y a las importaciones. Esto repercutió en la mano de obra uruguaya, que aunque era calificada perdió muchos puestos de trabajo. Especialmente las mujeres que trabajan en el sector textil. En relación al campo, las grandes trasnacionales han comprado muchas tierras y están controlando la producción utilizando transgénicos y deteriorando la biodiversidad mediante los monocultivos.

Por otra parte, se reconoce que a pesar de la pérdida de puestos de trabajo agravado por la crisis de 2002, las mujeres se organizaron generando nuevos emprendimientos colectivos, asociaciones y cooperativas que permitieron elaborar estrategias de supervivencia. Estas nuevas formas de inserción de las mujeres generaron a su vez cambios en la vida familiar.



Después de presentar los principales hallazgos de la investigación sobre Comercio, Género y Equidad para el Uruguay se reflexionó sobre la necesidad de articular las políticas económicas con las políticas sociales. Tomando en cuenta que decisiones de política comercial tienen impactos en el mercado de trabajo y a su vez el mercado de trabajo está determinado por relaciones de poder desigual entre hombres y mujeres, es necesario que el Uruguay promueva una estrategia de inserción internacional que sea acorde a las potencialidades de la fuerza de trabajo y que promueva la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres. Solo de esta forma el comercio internacional estará orientado hacia el desarrollo y la equidad.



La integración en debate

Discusiones en el III Foro Social de las Américas (FSA)

por Agustina Pérez Rial IGTN - Argentina

Movimientos sociales, ONGs, partidos y agrupaciones políticas se dieron cita en el III FSA que se llevó a cabo del 7 al 12 de octubre en la capital de Guatemala. Uno de los temas que se impuso en los debates fue el de la integración regional, los Tratados de Libre Comercio (TLC) y los Acuerdos de Asociación (AdA).

¿Por qué la integración se constituye en un tema central de las agendas políticas? ¿Qué diferencias existen entre los TLCs y los AdAs? ¿Por qué los servicios son un punto delicado en los debates?

Qué integración queremos, cuál es el rol de los espacios de articulación y los movimientos sociales, y cuál la capacidad de los gobiernos nacionales para encabezar procesos de unión regional fueron algunos de los contenidos de importancia que se discutieron en el III Foro Social de las Américas.

El FSA es una iniciativa impulsada por los movimientos sociales como manera de promover el encuentro, el debate y el intercambio de experiencias, y forma parte del proceso del Foro Social Mundial (FSM) que se inició en 2001 en Porto Alegre bajo la consigna "Otro Mundo es Posible". En el III FSA se abordaron temas de importancia para la región como la expansión de los monocultivos y la producción de agrocombustibles, los Tratados de Libre Comercio (TLCs) con Estados Unidos, los Acuerdos de Asociación (AdA) con la Unión Europea, y la actual coyuntura signada por la crisis financiera.

La integración fue el tema que atravesó todos los paneles y espacios de discusión. En este tópico convergen puntos críticos de la economía como la provisión de servicios y el perfil productivo que adoptará la región. La respuesta a la pregunta *¿qué integración queremos?* condujo a que se ensayaran distintos argumentos. El arco de posibilidades va desde la integración subordinada que suponen los acuerdos y tratados con Estados Unidos y la UE, pasando por las alianzas estratégicas, a aquellos que buscan contribuir

a la instauración de un modelo complementario a nivel regional.

Hasta el 2005, y desde el 2001, la lucha en contra del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA), permitió la convergencia en un movimiento de resistencia de organizaciones sociales, políticas, de derechos humanos, movimientos campesinos, indígenas y de mujeres, estudiantes y redes. Sin embargo, desde la "derrota" del ALCA en Mar del Plata en 2005, se han firmado en la región una serie de acuerdos con Estados Unidos que no han hecho más que reeditar en versión bilateral algunos de sus puntos. A esto se suma el anuncio que en septiembre realizó George W. Bush junto a otros once gobernantes americanos de la "Iniciativa para el Camino a la Prosperidad en América", un foro que busca promover el libre comercio en el continente.

Hoy, la firma de Acuerdos vuelve a ser un tema central en la agenda de la región. En cinco países de Centroamérica: Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua y Costa Rica, la inminente firma de los AdAs con la Unión Europea tiene en vilo a los movimientos sociales. Estos Acuerdos pretenden ir más allá del comercio, incluyendo aspectos como el diálogo político y la cooperación para el desarrollo. A su vez, un proceso de integración regional como la Comunidad Andina de Naciones (CAN), conformada por Bolivia, Perú, Ecuador y Colombia, ve tensadas las relaciones a su interior a causa de los posicionamientos divergentes frente a las negociaciones con la UE.

Los objetivos estratégicos de la UE en la firma de los distintos Acuerdos en la región son varios. Por un lado, tener acceso a

infraestructura (carreteras, puertos, aeropuertos) que permitan facilitar la comercialización con el Sur y con el Norte de América, ampliando así sus mercados en este continente. Por otro lado, busca acceder a las **materias primas y recursos naturales** de esta región. Otro de los puntos que interesa a la UE es el libre acceso a la inversión en **servicios** públicos como agua, educación, salud, transportes y telecomunicaciones. Lo que los AdAs pretenden es fortalecer la presencia actual de muchas empresas europeas que hoy están operando en estos ámbitos, restringiendo así la injerencia estatal.

A este tipo de integración verticalista entre países y regiones económicamente desiguales, se le opone otra que busca fomentar el desarrollo a través del fortalecimiento de los procesos de integración regional existentes como el MERCOSUR. En este contexto, la Alternativa Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (conocida como ALBA) y la Unión Nacional del Sur

(UNASUR), se presentan como proyectos alternativos que han contado con amplio apoyo de movimientos sociales.

Las Organizaciones de la Sociedad Civil discutieron en el FSA el sentido que debe adquirir el proceso de integración, punto central en la agenda regional ante una coyuntura que demuestra la imposibilidad de modelos de desarrollo a escala nacional, a la vez que deja entrever las trágicas consecuencias que los TLCs han traído a las economías de países como México, que hoy ven crecer la pobreza y la dependencia alimentaria. Lograr consensos que garanticen la unidad que los movimientos sociales alcanzaron en su oposición contra el ALCA, y que a su vez favorezcan la puesta en común de lineamientos programáticos básicos para una integración inclusiva en la región, conforma el desafío principal de la agenda regional de desarrollo que se debatió en el FSA.

G l o s a r i o

- * **Acuerdo de Asociación (UE):** acuerdo establecido entre la Unión Europea y un socio comercial o una región, incluye un capítulo de diálogo político, otro de cooperación pero fundamentalmente es un acuerdo comercial. Pretende avanzar en la liberalización del comercio, incluyendo temas de negociación como compras públicas, inversiones y derechos de propiedad intelectual.
- * **Consenso de Monterrey:** así se denomina al documento final de la Conferencia de Financiamiento al Desarrollo que se realizó en la ciudad de Monterrey, México en marzo de 2002. Este consenso promueve medidas para aumentar la movilización de recursos domésticos para el desarrollo, incrementar la cantidad y calidad de la Asistencia Oficial para el Desarrollo, resolver los problemas de la deuda externa, promover el comercio internacional y la liberalización como motor para el desarrollo, entre otros.
Documento del Consenso de Monterrey: http://www.un.org/esa/ffd/documents/2003preconf_docs.htm
- * **G20:** Grupo compuesto por los Ministros de Finanzas y Bancos Centrales de los siguientes países: Alemania, Arabia Saudita, Argentina, Australia, Brasil, Canadá, Corea del Sur, China, Estados Unidos, Francia, India, Indonesia, Italia, Japón, México, Reino Unido, Rusia, Sudáfrica, Turquía y la Unión Europea. El Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional también están representados y tienen fuerte injerencia en las negociaciones.
- * **Organización Mundial del Comercio (OMC):** fundada en 1995, la OMC se ocupa de las normas que rigen el comercio entre los países a nivel mundial. La OMC trabaja en cuatro áreas: el comercio de bienes, el comercio de servicios, los derechos de propiedad intelectual y las inversiones. www.wto.org
- * **Ronda de Doha de la OMC:** se denomina Ronda a un período de sesiones de negociaciones multilaterales sobre comercio cuyo objetivo es alcanzar un acuerdo comercial. La Ronda de Doha cubre temas como acceso a mercados de bienes agrícolas e industriales así como servicios. Se esperaba que la Ronda finalice en el 2004 pero las diferencias y los desequilibrios entre los países negociadores han hecho que hasta hoy día no se haya llegado a un acuerdo. http://www.wto.org/spanish/tratop_s/dda_s/dda_s.htm